



РАЗРАБОТКА ФРАНШИЗ В КАЗАХСТАНЕ

ЛЕГКО, ПРОСТО И ПОНЯТНО ПОМОГАЕМ
МАСШТАБИРОВАТЬ И РАЗВИВАТЬ БИЗНЕС

Наше сотрудничество начинается с простого вопроса - зачем вам франшиза?

Цель создания вашей франшизы:

- Хочу увеличить прибыль и уменьшить операционку
- Хочу построить большую сеть
- Хочу выйти в другие города и страны
- Хочу быть лидером на определенной территории
- Ваша версия

Ваш ответ закладывает фундамент концепции разработки франшизы и стратегии роста.

Наша компания с 2017 года работает в сфере франчайзинга. Перечень услуг включает в себя такие направления, как **стратегическое планирование, поддержка продаж/обучение, маркетинг, операционное и юридическое сопровождение**, что дает нам глубокое понимание того, что нужно франчайзеру для достижения успеха и качественной упаковки франшизы.

Франчайзинг – это быстрая, эффективная и комплексная стратегия, используемая для выхода на рынок и доминирования на нем. Франчайзинг для вашего бизнеса может быть инструментом, который откроет новый путь развития, но каждый владелец бизнеса должен найти время и убедиться, что это правильный шаг: понять риски, точки роста, проанализировать собственные ресурсы.

Эксперты нашей компании убеждены, что каждый бизнес **должен быть готов** к франшизе. Это не означает, что каждый должен использовать франчайзинг, но бизнес, созданный по системе франчайзинга будет более успешным.

Кроме того франшиза позволяет владельцу бизнеса масштабировать бизнес, **не работая усерднее, а работая умнее.**

Наша задача: создать комфортную среду для профессионального сообщества в сфере франчайзинга. Помогаем масштабировать бизнес легко и понятно



01

Компетентность

За 5 лет на рынке мы провели более 1 000 консультаций и готовы применить наши знания и опыт для решения ваших задач

02

Индивидуальный подход

Придерживаемся не шаблонного, индивидуального подхода к разработке каждой франшизы вне зависимости от бюджета проекта

03

Персонализация

Работаем непосредственно с владельцем бизнеса, так как именно он максимально вовлеченное лицо компании

04

Ориентированность

Используя наш опыт мы предложим вам лучшие варианты исходя из ваших возможностей и планов

05

Продажа франшиз

Мы создали и продвигаем свой портал по франшизам. Мы заинтересованы в продажах ваших франшиз и развитии вашего бизнеса

06

Разрабатываем концепции

Франшизы, которые работают на 3 уровнях: для франчайзера, франчайзи и клиента

07

Открытость

Если мы видим, что шансы масштабирования бизнеса минимальны, мы информируем об этом клиента и даем свои рекомендации

08

Конфиденциальность

Мы гарантируем конфиденциальность информации и соблюдение принципов профессиональной этики

Развитие вашего бизнеса без больших вложений

Быстрое расширение на новом рынке и укрепление позиций существующего бизнеса за средства партнера

Рост покупательской способности

Повышение покупательной способности и узнаваемости бренда в результате открытия большего количества новых объектов по стране

Расширение сбыта и увеличение прибыли

Рост количества объектов напрямую влияет на расширение дистрибуции компании. При прежних затратах времени вы больше зарабатываете

Поддержка от партнёров

Франчайзи являются лучшей альтернативой наемным сотрудникам, т. к. готовы разделять ответственность и инвестировать собственные средства в развитие бизнеса

Упорядочить собственный бизнес

За счет четко прописанных и доработанных бизнес-процессов в процессе упаковки

Быстрый захват рынка

Лидерство бренда за счет многочисленного открытия франчайзинговых точек в короткие сроки

Увеличение рынка сбыта

Доход от развития и работы сети при минимуме затрат экономия средств на продвижение

Увеличение капитализации бренда

В процессе открытия новых филиалов Вы повышаете маркетинговую ценность бренда



РОЗНИЧНОЙ И
ОПТОВОЙ
ТОРГОВЛИ



СФЕРЫ УСЛУГ



ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ



УНИКАЛЬНОГО
ИЛИ ДОРОГОГО
ТОВАРА



МУЛЬТИБРЕНДОВОГО
БИЗНЕСА

Вы развили процветающий бизнес и готовы перейти на следующий уровень?

ЧТОБЫ ЗАПУСТИТЬ ФРАНШИЗУ ВАШ БИЗНЕС ДОЛЖЕН ОБЛАДАТЬ:

- ✓ Проверенной системой по зарабатыванию денег
- ✓ Опытом работы не менее 6 месяцев
- ✓ Ценным и качественным продуктом
- ✓ Налаженной системой менеджмента
- ✓ Бюджетом на внедрение франчайзинга и все расходы с этим связанные
- ✓ Эффективной моделью продаж
- ✓ Временем на развитие
- ✓ Основателем, готовым с головой уйти в развитие направления франчайзинга в своей компании
- ✓ Возможностью спрогнозировать прибыль наперед

ОТВЕТЫ НА СВОИ ВОПРОСЫ ВЫ МОЖЕТЕ ПОЛУЧИТЬ СЛЕДУЮЩИМИ СПОСОБАМИ:

**БЕСПЛАТНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ
ЭКСПЕРТА (20 МИНУТ)**

**ЗАПИСЬ ПОДКАСТА “ЗА И
ПРОТИВ ФРАНЧАЙЗЕРА”**

**КНИГА “ОШИБКИ
ФРАНЧАЙЗЕРА”**

01

Определить, подходит ли франчайзинг для Вашего бизнеса

Ваш бизнес, бизнес-системы и личные цели должны соответствовать франчайзингу. После создания франшизы, вы будете отвечать за набор, обучение и поддержку франчайзи по мере роста вашего бренда. Обладаете ли для этого шага необходимыми ресурсами?

02

Руководство по эксплуатации

Вы будете предоставлять конфиденциальное руководство по эксплуатации своим франчайзи, которое должно быть задокументировано и информировать франчайзи обо всех системных требованиях, необходимых для развития, открытия и управления франчайзинговым бизнесом.

03

Зарегистрировать товарный знак

Вы должны зарегистрировать свой товарный знак в министерстве юстиции г. Нур-Султан. О том, что может произойти, если ваши товарные знаки не будут зарегистрированы, сроках и процедурах можно ознакомиться на официальном сайте правительства.

04

Создать франчайзинговую компанию

Вам нужно будет создать новую организацию по франчайзингу, как правило, компанию с ограниченной ответственностью. Ваша новая франчайзинговая компания будет заниматься продажей франшиз, поддержкой франчайзи и созданием систем для роста.

05

Создать стратегию продаж франшизы и определить бюджет

Определиться с портретом франчайзи, оценить целевые рынки, перспективу роста франшизы и реалистичный бюджет для привлечения, обучения и поддержки франчайзи.

Процесс разработки франшизы обычно занимает от 90 до 120 дней, чтобы перейти от того, где вы находитесь сегодня, к тому, чтобы стать франчайзером и юридически правильным способом предлагать и продавать франшизы

Допустим у вас есть бизнес, который приносит уже стабильно прибыль и вы задумываетесь, как быстро и с минимальными вложениями открыть представительства в других городах.

Можно посчитать, сколько денег Вам принесет создание франшизы

- ✓ Паушальный взнос - **от 1 500 000 средний по рынку**
- ✓ Ежемесячные платежи(роялти) - **от оборота**
- ✓ Маркетинговый сбор: **ежемесячный/годовой**
- ✓ Продажи **собственной продукции/упаковки/брендовых сувениров** и т.д.
- ✓ Оказание дополнительных обучающих услуг - **онлайн/выезд к партнеру на место**

Любой продукт можно отнести к одному из 5 уровней. Какой уровень ваш?

- 1** Стандартный. Например, обычная булочная на первом этаже многоэтажки
- 2** С преимуществами. Функционал, который обеспечивает клиенту чуть больше комфорта
- 3** С очевидными преимуществами, которые имеют ценность для клиента
- 4** Уникальный продукт, который сложно или практически невозможно повторить
- 5** Излишне уникальный. Продукт, к которому рынок еще не готов

Каждый уровень добавляет ценность вашему бизнесу и соответственно влияет на конечную стоимость продажи. Как правило, именно четвертый уровень становится целью, к которой стремятся франчайзеры. Мы помогаем предпринимателям развиваться на каждом уровне и при желании осуществить переход!



Пакет №1 - “ПИЛОТ”

- ✓ Проанализируем бизнес и рынок франчайзинга в вашей нише.
- ✓ Составим концепцию франшизы
- ✓ Аудит готовности бизнеса к франчайзингу. Список рекомендаций. План действий
- ✓ Разработаем презентацию франшизы
- ✓ Разместим в каталоге www.franchiza.kz
- ✓ Консультации по вопросам франчайзинга в течении месяца после сдачи проекта

Пакет №2 - “СТАРТ”

- ✓ Проанализируем бизнес и рынок франчайзинга в вашей нише
- ✓ Составим концепцию франшизы
- ✓ Разработаем презентацию франшизы
- ✓ Создадим руководство по управлению франшизой. (Регламенты взаимодействия с партнером: контроль, проверки, отчетность, правила регулирования отношений, коммуникации и т.д.)
- ✓ Рекомендации по продаже франшизы и маркетингу франшизы

Пакет №3 - “ПОД КЛЮЧ”

- ✓ Проанализируем бизнес и рынок франчайзинга в вашей нише.
- ✓ Составим концепцию франшизы
- ✓ Продумаем стратегию развития
- ✓ Зарегистрируем товарный знак
- ✓ Подготовим финансовую модель
- ✓ Разработаем руководство по эксплуатации бизнеса
- ✓ Создадим руководство по управлению франшизой
- ✓ Юридически оформим франшизу
- ✓ Создадим маркетинговые инструменты для продвижения
- ✓ Сформируем отдел продаж
- ✓ Определим перечень и способы оказываемой поддержки
- ✓ Подскажем, как осуществлять поиск и отбор франчайзи

*Все услуги оказываются дистанционно.
Взаимодействие выстраивается при непосредственном участии с владельцем бизнеса.*



Мы обязательно сработаемся, если вы:

- ✓ Хотите масштабировать свой бизнес, стремитесь к росту и развитию
- ✓ Цените своё время, взаимодействие с профессионалами, понимаете, что покупаете опыт и компетенции, которых нет в вашей команде
- ✓ Всегда нацелены на результат и добиваетесь поставленных целей
- ✓ Дорожите своим именем, маркой, брендом
- ✓ Искренне верите в свой бизнес и его способность уверенно масштабироваться!





Аудит вашего бизнеса

На подготовительном этапе проводим анализ для четкого понимания, готов ли бизнес к созданию франшизы и будет ли она работоспособной.

Выявляем слабые и сильные стороны, обсуждаем возможности укрепления бизнеса.



Анализ рынка

Проводим сравнительный анализ существующих франчайзинговых предложений на рынке для установления конкурентного преимущества на старте проекта и для коррекции метода управления франшизой в целом. Сравниваем: уникального торгового предложения, стоимости, параметров работы, ключевых функций и т.д.



Маркетинг франшизы

Работаем с вами над разработкой плана по выводу вашей франшизы на рынок. Факторы при создании плана включают определение ваших идеальных кандидатов, где вы хотите расти с точки зрения географии и насколько агрессивно вы хотите развивать бренд.



Продажа франшизы

- 1.** Мы обучаем вас или вашего менеджера – услуга подходит для запуска до 2-х франшиз в месяц;
- 2.** Мы организуем ваш отдел продаж под ключ – услуга подходит при запуске до 10 франшиз в месяц;
- 3.** Мы берем продажу франшизы на аутсорсинг по агентскому договору



Развитие франшизы

Развитие франшизы является ключом к франчайзингу вашего бизнеса или укреплению существующей франшизы. На этом этапе мы анализируем и дорабатываем: ваше руководство по эксплуатации, учебные программы и другие ресурсы поддержки, а также показываем вашим потенциальным клиентам вашу серьезность к помощи их развития.



Сопровождение франшизы

Предоставляем консультации по всем вопросам, от работы с франчайзи до выбора правильной системы работы точек продаж, управления, продвижения, обучения и многого другого.



Презентация франшизы

Инструмент, который позволяет дать более емкую и подробную информацию о компании, ее продуктах и услугах, форматах франшизы, инвестициях, уровне первоначальных затрат (до 24 стр.)

Результат: партнер знает вашу историю успеха и понимает, почему вы лучший бренд!



Бренд - бук

Инструмент, который описывает правила использования логотипа, цветов, фирменных шрифтов и других элементов фирменного стиля.

Результат: Руководство по управлению фирменным стилем, т.е. детальный свод правил по оформлению любых брендированных элементов ваших франчайзинговых точек.



Дизайн помещения

Разработка дизайн-проект под ваш бюджет и предпочтения: сочетание экстерьера, декорирование фасада объекта, а так же гармоничное зонирование и планировка интерьера.



Сайт/лэндинг page

Инструмент, демонстрирующий потенциальным партнерам информацию о вашей франшизе и ее преимуществах. Адаптивный дизайн, отрисовка графических элементов дизайна, наполнение сайта контентом и др.

Результат: готовый настроенный продающий сайт в вашем фирменном стиле, готовый принимать заявки.



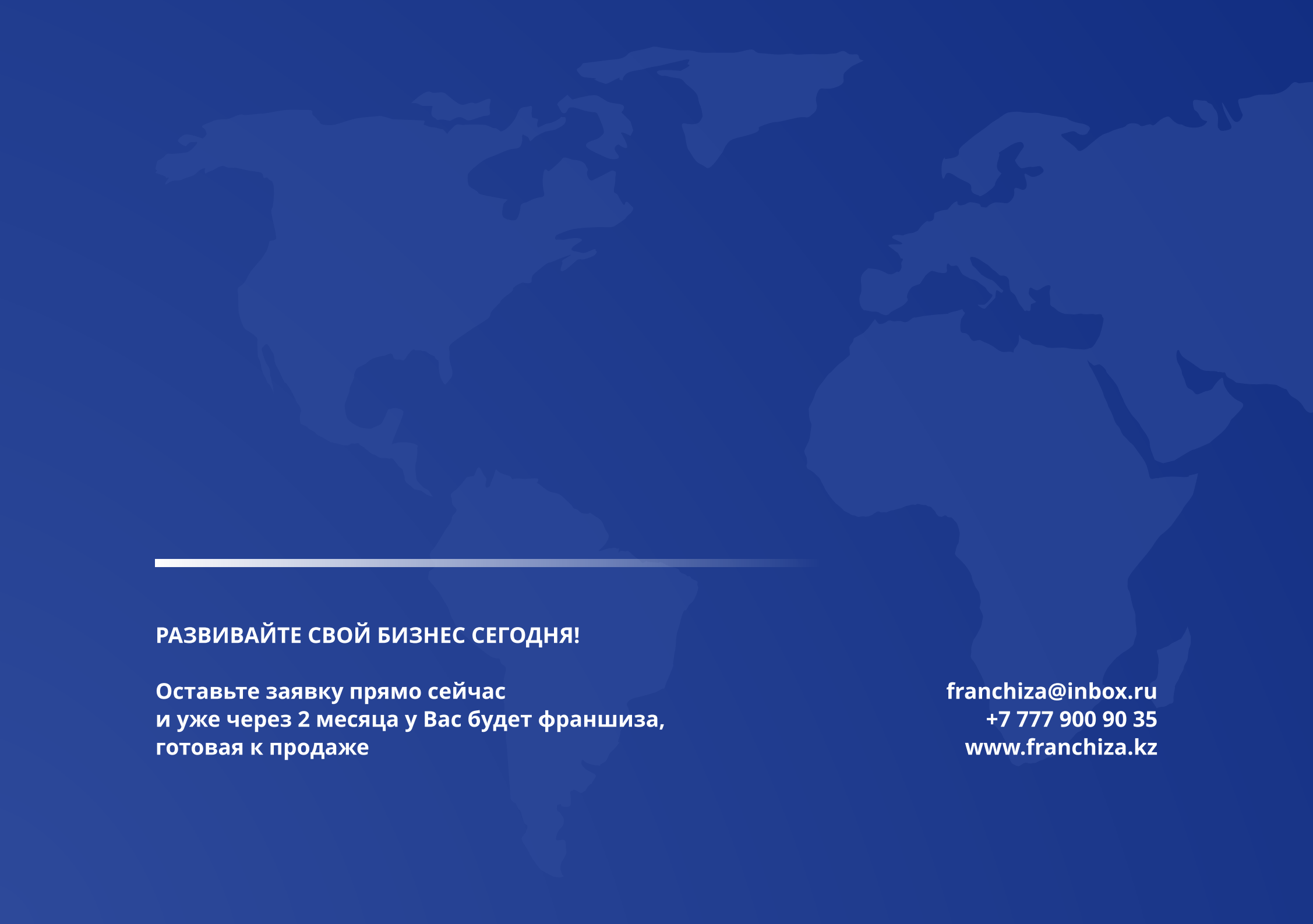
Айдентика. Полиграфия

Создаем систему визуальной идентификации для решения задач бренда. Мы убеждены, что лучшие проекты рождаются в коллаборации — на стыке нашей экспертизы и глубинных знаний клиента о себе. Поэтому над визуальным образом бренда мы работаем в связке с командой франчайзера.



Регистрация товарного знака

Проверка патентоспособности, проверка знака среди зарегистрированных, юридическая консультация, подготовка и подача и онлайн заявки, расчет и помощь в уплате пошлин, гарантия прохождения формальной экспертизы, информирование о статусе заявки, получение свидетельства о государственной регистрации ТЗ.



РАЗВИВАЙТЕ СВОЙ БИЗНЕС СЕГОДНЯ!

**Оставьте заявку прямо сейчас
и уже через 2 месяца у Вас будет франшиза,
готовая к продаже**

**franchiza@inbox.ru
+7 777 900 90 35
www.franchiza.kz**